

PROFESYONEL ALGI, STRATEJİK GÖRÜNÜRLÜK
VE SÜRDÜRÜLEBİLİR İŞ GELİŞTİRME

Ahmet Mert Samur ile LinkedIn'de Ustalık Sınıfı

Uygulamalı Atölye Çalışması

6 Haziran Cumartesi | Pera Palace Hotel | 18 Kişilik Sınırlı Kontenjan

LinkedIn'i kullanıyorsunuz...

...peki karşılığını gerçekten alıyor musunuz?

Emek veriyorsunuz, içerik üretiyorsunuz,
bağlantı ekliyorsunuz.
Ancak sonuçlar vizyonunuzla eşleşmiyor mu?

Çaba Var, Sonuç Neden Yok?

İçerikleriniz yüksek görünürlük alıyor



Güvene ve itibara dönüşmüyor.

Profiliniz tüm deneyiminizi anlatıyor



Sizi karar vericiler için "seçilebilir" kılmıyor.

Bağlantı sayınız her geçen gün artıyor



Bu geniş ağ nitelikli bir iş fırsatı yaratmıyor.

Doğru kitleyi hedeflediğinizi düşünüyorsunuz



Sektördeki gerçek karar vericiler sizi fark etmiyor.

Sosyal Sermayeyi Sürdürülebilir Gelir Kanalına Dönüştürmek



Bu program rastlantısal görünürlükten uzak, analitik veri ve stratejik iletişim temelli bir yaklaşımla, katılımcıların uzmanlıklarını doğru karar vericilerle buluşturacak bir "İş Geliştirme Ekosistemi" kurgulamalarını sağlar.

Programın Temel Vaadi



LinkedIn varlığını **“herkese hitap eden sıradan bir profilden”, “doğru kitle için çözüm üreten tartışılmaz bir otoriteye”** dönüştürmek.



Sadece görünür olmayı değil, tercih edilmeyi öğreneceksiniz.



Zaman tüketen değil, yatırım getirisi (ROI) sağlayan bir sisteme geçeceksiniz.

8 Adımda Ustalık Sınıfı Müfredatı



Güven Veren Bir Dijital Vitrin İnşa Etmek



01. Strateji

Hedef kitle analizi ve niş odağının netleştirilmesi. Doğru kişiye, doğru mesajı iletmenin matematiği.

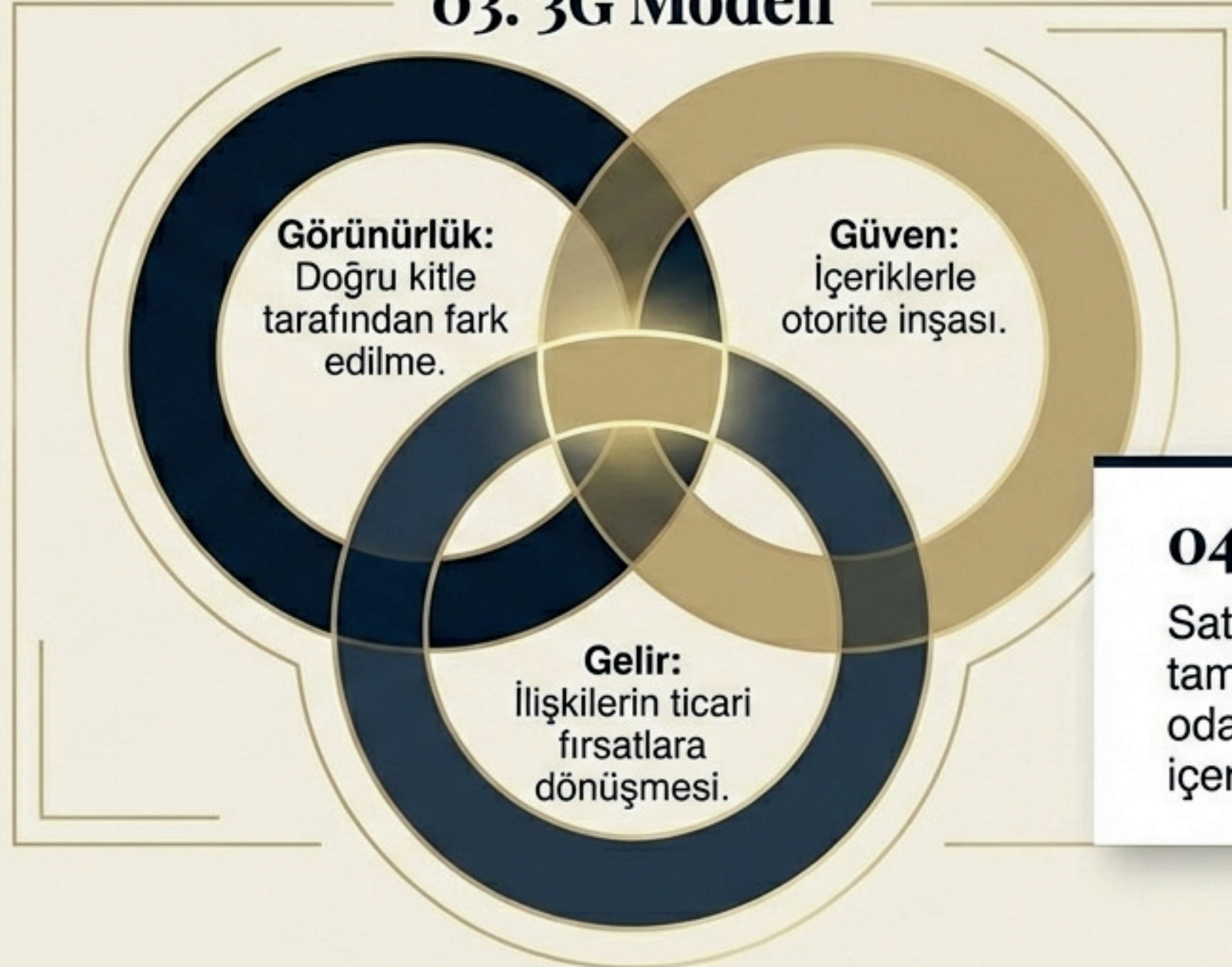


02. Profil

LinkedIn profilinizi statik bir özgeçmiş formatından çıkarıp, yaşayan ve anında güven veren bir açılış sayfasına (landing page) dönüştürme taktikleri.

Özel 3G Modeli ve Değer Odaklı İçerik

03. 3G Modeli



04. İçerik

Satış kokusu taşımayan, tamamen değer üretimine odaklı, "Ustalık" seviyesinde içerik oluşturma formülleri.

Uzmanlık Algısı ve Nitelikli Bağlantılar



05. Algı

Zihnindeki konumu belirleme. Sektördeki uzmanlığınızı, hedef kitlenizin algısına en doğru ve sarsılmaz şekilde yerleştirme teknikleri.

06. İlişkiler

Dijital el sıkışma. Sıradan etkileşimleri ve beğeni butonlarını aşarak, masada iş konuşulabilecek stratejik ve uzun vadeli iş birliklerine dönüştürme sanatı.

Hız, Hedefleme ve Sistematik Üretim



07. Sales Navigator

Nokta atışı. Kurum içi asıl karar vericilere doğrudan ulaşmanın ve onların radarına girmenin ileri seviye hedefleme teknikleri.



08. Sistem

Zaman yönetimi ve ölçekleme. Yapay Zeka (AI) ve tasarım araçları entegrasyonu ile haftalık içerik/iletişim yönetimini otomatikleştirilmiş, yorulmaz bir sisteme bağlama.

Bilgiden Uygulamaya Bir Deneyim

Sadece anlatmıyoruz,
çalışıyoruz.

- ✓ Canlı profil analizleri ve optimizasyon
- ✓ Birebir içerik yazım egzersizleri
- ✓ Gerçek hayat B2B vaka çalışmaları

Eđitimi pasif bir dinleyici olarak değil, sisteminizi kurmuş ve donanımlı bir profesyonel olarak tamamlarsınız.



Saha Tecrübelerinden Dođan Uzmanlık.

Saha Tecrübeleri

Yıllara dayanan, sahada test edilmiş B2B ve B2C satış deneyimi.

Sertifikasyon

Uluslararası geçerliliğe sahip güncel Dijital Pazarlama sertifikasyonları.

Uygulama Gücü

300'den fazla işletme ve kurum tecrübeleriyle rafine edilmiş, teoride kalmayan pratik stratejiler.



25
YEARS
EXPERIENCE

Tarihi Bir Atmosferde İlham Verici Bir Gün

Tarih: 6 Haziran Cumartesi

Saat: 10:00 – 17:00

Mekan: Pera Palace Hotel (Galata Salonu)

Şefin özel menüsü ile öğle yemeği, nitelikli kahve molaları ve gün boyu Pera Palace ikramları eşliğinde premium bir atölye deneyimi.

Özel Odaklanma: Sadece 18 Kişi

Bu bir kitlesele seminer değil, kapalı devre bir Uygulamalı Atölye (Masterclass) çalışmasıdır.

Birebir Etkileşim

Eđitmenle doğrudan iletişim kurabilmeniz ve kendi profiliniz/sektörünüz için özel yanıtlar alabilmeniz hedeflenmiştir.

Nitelikli Ağ (Networking)

Sektör profesyonellerinden oluşan elit bir grupla masada iş konuşma ve stratejik bağlar kurma fırsatı yaratılmıştır.

LinkedIn'deki Konumunuzu Yeniden Tanımlayın.

LinkedIn'i iş geliştirme aracına dönüştürmek isteyen
18 kişiden biri olun.



Kameralarınızı okutarak anında
ön kayıt oluşturabilirsiniz.

Katılım Ücreti: 18.000 +KDV
Son Kayıt Tarihi: 26 Mayıs 2026
www.mertsamur.com
mert@mertsamur.com
+90 546 814 65 63